

Demonstrativo da Exequibilidade

Tabela de Informações

Vigência do Contrato	12,00
Quantidade Estimada de Cartões	500
Valor do Crédito por Cartão (R\$)	200,00
Desconto de 9,70%	116.400,00
Faturamento Para 12 Meses	1.200.000,00

A)	Receitas	
(+)	Receita Administração Rede	90.000,00
(+)	Receita Anuidade Rede	60.000,00
(=)	Receita Bruta	150.000,00

B)	Descontos	
(-)	Desconto Concedido	116.400,00

C)	Impostos s/ Faturamento	
(-)	Pis 1,65%	554,40
(-)	Cofins 7,60%	2.553,60
(-)	ISS 2,00%	3.000,00

(=)	Lucro Bruto	27.492,00
-----	--------------------	------------------

D)	Despesas	
	Correios	1.050,00
	Emissão de Cartão	3.100,00
	Despesa com viagens	2.500,00
	Captura	3.600,00
	Total de Despesas	10.250,00

(=)	Lucro Antes do IR/ CS	17.242,00
-----	------------------------------	------------------

(-)	IRPJ 15%	2.586,30
(-)	Adicional de IRPJ 10%	1.724,20
(-)	CSLL 9%	1.551,78

(=)	Lucro após o IRPJ e CSLL	11.379,72
-----	---------------------------------	------------------

(=)	Lucro Líquido	11.379,72
-----	----------------------	------------------

Rentabilidade	0,95%
----------------------	--------------

Considerações Finais:

Não se considera incidência de custo fixo para este fornecimento uma vez que a empresa já atende o mercado com inúmeras outras empresas (aproximadamente 3.500), desta forma o custo fixo é amortizado se tornando irrisório.

(1) Vale ressaltar que os impostos incidem somente sobre o valor da receita obtida e não sobre o total dos créditos.

Os cálculos foram feitos sobre o valor estimado do contrato para 12 meses + recarga extra

Finalizando essas considerações pode-se concluir que o contrato é exequível pois há margem de lucro.

Nesses cálculos não foram considerados juros e aplicações financeiras pertinentes o que aumentará ainda mais essa margem.